

1. Halbjahr 2023

PHARMA  
PRIVAT

Näher dran. Weiter vorn.



# Online-Seminare

Veranstaltungen der inhabergeführten Großhandlungen  
Aachen | Berlin | Braunschweig | Dessau | Kiel | Koblenz |  
Lübeck | Lüneburg | Mönchengladbach | Neumünster



- Social Media Apothekenfachkraft
- Impfen in der Apotheke
- Fachberater/in Lebensmittelunverträglichkeiten
- Fuß- und Beinpflege bei Haut- und Nagelveränderungen
- Preiskalkulation in Apotheken
- Erfolgreiche Kommunikation am Telefon - für PKAs
- Fit für Augen- und Nasen-Rezepturen  
sowie Zäpfchenherstellung
- Gefahrstoffmanagement in der Apotheke
- Workshop Diabetikerbedarf
- 1-stündiges Rezepturbeispiele-Seminar
- Schmerzmittelberatung: Opioide im Fokus



pharma-privat.de/

 **GEHWOL**



*Pflege* und *Schutz*  
für  
empfindliche Haut.

Nicht nur an den Füßen.

- Regeneriert die natürliche Hautflora
- Lindert Juckreiz, Hautbrennen und Rötungen
- Zur therapiebegleitenden Pflege bei Neurodermitis, Diabetes, Fuß- und Nagelpilz

EDUARD GERLACH GmbH · [www.gehwol.de](http://www.gehwol.de)

## Social Media Apothekenfachkraft in 6 Modulen - jetzt wird's digital!

Verfassen von Beiträgen und Postings, Kommunikation mit Usern und Kunden, Recherche nach relevanten Inhalten und Ideen für Ihre Kampagnen – diese und weitere Aufgaben zählen zu den Anforderungen die an eine Social Media Fachkraft gestellt werden.

Wie Sie all das zielgerichtet umsetzen können, klären wir in unserer Reihe Social Media Apothekenfachkraft. Innerhalb der 6 Module bekommen Sie viele Impulse und Strategien für die verschiedenen Medien an die Hand.

Darüber hinaus wird es immer wieder aktive Workshop-Parts geben. Es können eigene Beispiele mitgebracht werden.

- Die Inhalte der einzelnen Module finden Sie unter dem jeweiligen Termin auf unserer Homepage.

### Referentin

**Dani Hildebrand**  
Autorin,  
Keynotespeakerin,  
Dozentin

 Dienstag, 07.02.2023  
Dienstag, 14.02.2023  
Dienstag, 07.03.2023  
Dienstag, 14.03.2023  
Dienstag, 21.03.2023  
Dienstag, 28.03.2023

 19.30–21.30 Uhr

 35,00 € zzgl. MwSt. je Modul

 herstellernerneutral

## Impfen in der Apotheke - aktuelle Entwicklungen

- Welche Impfungen können in Apotheken durchgeführt werden?
- Welche Honorare werden gezahlt?
- Wie wird abgerechnet?
- Aktuelle Zahlen: Wie viele Impfungen wurden und werden in Apotheken durchgeführt?
- Zukünftige Entwicklungen: Herbst/Winter 2023
- Weitere Impfstoffe mit Relevanz für die Apotheke?
- Was sind die rechtlichen Voraussetzungen?

### Referenten

**Dr. Philipp Beinker**  
Leiter des Kompetenzzentrums (CoE) für  
Impfstoffe und COVID-19-  
Impfstoffdatenanalyse

**Sophie-Christine Janz**  
Unternehmenskommunikation bei IQVIA

 Mittwoch, 01.03.2023

 19.30–21.00 Uhr

 15,00 € zzgl. MwSt.

 In Zusammenarbeit mit  
IQVIA Commercial GmbH & Co.  
OHG –Frankfurt

## Fachberater Lebensmittelunverträglichkeiten in 6 Modulen

In den einzelnen Modulen lernen Sie

- Definition, Einordnung und Abgrenzung
- Häufigkeit, Entstehung, Risiken und Symptomatik
- Diagnostik und Behandlungsmöglichkeiten
- Lebensmittel und Medikamente sind für Betroffene verträglich
- welche Alternativen gibt es
- wann sind Medikamente, Enzympräparate, Nahrungsergänzungsmittel und Probiotika sinnvoll

Modul I Lebensmittelallergien

Modul II Pseudoallergien & Co.

Modul III Histaminintoleranzen

Modul IV Weizen- und Glutenintoleranzen (2. Halbjahr)

Modul V Laktoseintoleranz (2. Halbjahr)

Modul VI Fruktose- und Sorbitunverträglichkeit (2. Halbjahr)

**Wichtig:** nur bei Teilnahme an allen 6 Modulen erhalten Sie das Zertifikat „Fachberater/in Lebensmittelunverträglichkeiten“.

### Referentin

**Stephanie Mißler**  
Ökotrophologin,  
Ernährungsfachkraft

 Donnerstag, 02.03.2023  
Donnerstag, 04.05.2023  
Donnerstag, 15.06.2023  
Donnerstag, 14.09.2023  
Donnerstag, 09.11.2023  
Donnerstag, 30.11.2023

 19.30–21.00 Uhr

 35,00 € zzgl. MwSt. je Modul

 herstellernerneutral

## Fuß- und Beinpflege bei Haut- und Nagelveränderungen

Nagel- und Hautveränderungen können jeden betreffen. Welche Faktoren zu den verschiedenen Haut- und Nagelveränderungen führen, worauf bei der Beratung zu achten ist und welche Hinweise unverzichtbar sind, wollen wir in diesem Seminar klären, damit Sie Ihre Kunden zielführend beraten können.

- Grundlagen und Facts zum Thema
- Fallbeispiele
- Therapie und Beratung mit Erfolg
- Entstehung und Symptome
- Fallbeispiele aus der podologischen Praxis


### Referentin

**Joana Weingärtner**  
Podologin & fachliche  
Leiterin der GEHWOL  
Akademie

 Mittwoch, 22.03.2023

 19.30–21.00 Uhr

 15,00 € zzgl. MwSt.

 In Zusammenarbeit mit  
Eduard Gerlach GmbH

**Mehr Informationen:** online auf [www.pharma-privat.de](http://www.pharma-privat.de) oder den QR-Code auf der Titelseite scannen.  
Es gelten die online hinterlegten Teilnahmebedingungen.



## Preiskalkulation in Apotheken

Die Anforderungen an die internen Abläufe der Apotheke im Bereich Warenwirtschaft steigen immer weiter. Weniger Personal, längere Öffnungszeiten und mehr Aufwand für die Dokumentation wie z.B. in der Rezeptur und QMS verlangen von jeder Apotheke eine straffe Organisation.

Im Seminar schauen wir uns das Thema Preismanagement unter dem Aspekt der Ertragsoptimierung genau an und geben Tipps und Hilfestellung z.B. durch den Einsatz von Checklisten und Methoden der Arbeitsorganisation. So können Sie mit einfachen Mitteln Ihre Arbeit besser organisieren und die Abstimmung mit dem Inhaber/der Inhaberin verbessern.

- Grundlagen der Preiskalkulation.
- Typische Fehler bei der Preiskalkulation.
- Wahrnehmung von Preisen.
- Von der Preisstrategie zur Preiskalkulation.
- Vorstellung vieler Vorlagen, die im Rahmen des Seminars auch als Word-Vorlagen zur Verfügung gestellt werden.

### Referent

**Oliver Pipa**  
Diplom Soziologe,  
Change Manager,  
Business Coach





 Dienstag, 18.04.2023  
 19.00–21.00 Uhr  
 35,00 € zzgl. MwSt.  
 herstellerneutral

## Kommunikation am Telefon – für PKA's und interessierte Kolleginnen und Kollegen

- Wie telefoniere ich freundlich und nachhaltig?
- Telefonate mit Anliegen, die für Sie unlösbar sind.
- Wie kommuniziere ich Inhalte von Telefonaten ins Team?
- Telefonate mit schwierigen Kunden.
- Telefonate mit redseligen Kunden kürzen.
- Umgang mit Beschwerden am Telefon.

### Referentin

**Stefie Rapp**  
PTA, Coach und Autorin

 Mittwoch, 26.04.2023  
 19.00–20.30 Uhr  
 35,00 € zzgl. MwSt.  
 herstellerneutral

## Fit für Augen- und Nasen-Rezepturen sowie die Zäpfchenherstellung

Halbfeste Zubereitungen, Lösungen und Kapseln sind zwar die häufigsten Verordnungen in der Rezeptur. Jedoch kommen auch Augentropfen/salben, Nasentropfen und Zäpfchen immer noch vor. Wie ist damit der Umgang? Wie berechne ich Euhydrie und Isotonie? Was ist wichtig für die sterile Herstellung?

Erfahren Sie in diesem Online-Seminar die Basics zur Herstellung seltener Darreichungsformen, damit Sie stets sicher und ordnungsgemäß Ihre Rezepturen herstellen können.

- Wässrige und ölige Augentropfen
- Augensalben und Dreispritzentechnik
- Wässrige Nasentropfen
- Nasenöl und Nasensalbe
- Zäpfchenherstellung

### Referentin

**Ingrid Tieke**  
PTA, ehemalige  
Apothekerin,  
Produktmanagerin bei  
Caesar & Loretz GmbH  
(Vertrieb Apotheke/  
Krankenkasse)

 Donnerstag, 27.04.2023  
 19.30–20.45 Uhr  
 15,00 € zzgl. MwSt.  
 in Zusammenarbeit mit  
Caelo GmbH

## Gefahrstoffmanagement in der Apotheke - Worauf der Pharmazierat achtet.

Der Umgang mit Gefahrstoffen in Rezeptur und Labor gehört zum Apothekenalltag. Zugleich ist der Schutz aller Apothekenmitarbeiter durch die Kombination von Gefährdungsbeurteilung, Mitarbeiterunterweisung und Arbeitsschutzhinweisen nicht nur verpflichtend nach Gefahrstoffverordnung, sondern auch Bestandteil eines sicheren Apothekenbetriebes. Darüber hinaus müssen gesetzliche Regelungen beim Verkehr mit Gefahrstoffen beachtet werden, z.B. bei der Abgabe, beim Erwerb oder bei der Kennzeichnung. Somit liegt es nahe, dieses geballte Wissen praxisnah aufzufrischen.

- Allgemeine Definitionen nach GHS
- Gefährdungsbeurteilungen
- Betriebsanweisungen
- Mitarbeiterunterweisungen
- Kennzeichnung von Apothekenstandgefäßen und Abgabeflächen
- Sachkunde und was es für die Abgabe in der Apotheke bedeutet
- Abgabe an Beispielen aus der Praxis

### Referentin

**Grit Spading**  
Apothekerin

 Mittwoch, 10.05.2023  
 19.00–21.00 Uhr  
 35,00 € zzgl. MwSt.  
 herstellerneutral

## Workshop Diabetikerbedarf - Pens, Blutzucker- und Blutdruckmessgeräte

Apotheken profilieren sich im Marktsegment Diabetes, wenn sie Ärzten und Kunden sagen können, welche Geräte genau arbeiten, wo die Unterschiede zwischen den Geräten liegen und was bei ihrer Bedienung zu beachten ist.

- Metabolisches Syndrom – kurzer Überblick über ein weit verbreitetes Krankheitsbild
- Injektionshilfen (Fertigspritzen und Pens): Korrekte Anwendung und Produktunterschiede
- Korrekte Blutzuckermessungen und -messgeräte im Vergleich
- Blutdruckmessgeräte im Vergleich – Innovationen insbesondere bei Patienten mit Herzrhythmusstörungen und / oder Vorhofflimmern
- Cholesterinmessgeräte im Vergleich
- Messgeräte zur Bestimmung des Körperfettanteils in der Diskussion
- Sonstiger Diabetikerbedarf

### Referent

**Hartmuth Brandt**  
Coach, Dipl. Ökonom,  
Krankenpfleger  
(Psychiatrie)

 Dienstag, 16.05.2023  
 18.30–21.30 Uhr  
 35,00 € zzgl. MwSt.  
 herstellerneutral

## 1-stündiges Rezepturbeispiel Seminar - Herausforderungen, Lösungswege, Hilfestellungen

Seit nunmehr 10 Jahren gibt es die Rezeptur-Hotline und in dieser Zeit sind sehr viele Fragen aufgetreten. Die meisten beziehen sich auf die Feld-, Wald- und Wiesen-Rezepturen unseres Apotheken-Alltags, also auf Individual-Rezepturen, die neben den Magistral-Rezepturen eine große Rolle spielen, da zu diesen nur wenige oder gar keine Kompatibilitäts- oder Stabilitätsdaten vorliegen. Dann ist der pharmazeutische Sachverständige gefragt, der immer mehr in den Rückraum gerät, weil uns die verschiedenen Rezeptur-Programme auf unserem PC die Arbeit abnehmen. Aber oft können uns die EDV-Programme dieser Welt nicht weiterhelfen und deshalb werden wir Ihnen in diesem Online-Seminar ausgewählte Rezepturen vorstellen, von sehr leicht bis sehr herausfordernd. Es gilt Inkompatibilitäten zu erkennen, Stabilitäten zu gewährleisten und abschließend verordnete Rezepturen plausibel zu machen. Und bei jeder Rezeptur geben wir Ihnen Zeit, das Problem selbst zu lösen.

Lassen Sie sich von der Vielfalt der Herausforderungen überraschen.

### Referent

**Dr. Stefan Bär**  
Apotheker & lang-  
jähriger Weggefährte  
der PHARMA PRIVAT  
Kooperation

 Dienstag, 13.06.2023  
 19.30–20.30 Uhr  
 35,00 € zzgl. MwSt.  
 herstellerneutral





## Schmerzmittelberatung: Opioide im Fokus

Opioide sind elementar für die Behandlung von Schmerzen. Im Durchschnitt dauert es fast 7 Jahre bis ein Patient mit Schmerzen bei einem Schmerzmediziner landet. Werden dann hochwirksame Arzneimittel wie die Opioide verordnet, ist es gut, wenn die Apotheke sich mit den Besonderheiten und Unterschieden auskennt.

- Einsatz von Opioiden in der Schmerzbehandlung
- Besonderheiten zu den Wirkstoffen Tramadol, Tilidin, Tapentadol, Oxycodon, Morphin, Hydromorphon, Fentanyl und Buprenorphin – Wirkstärke, Verstoffwechslung, Vor- und Nachteile
- Fentanyl und Buprenorphin: Wirkstoffe für die Anwendung in transdermalen Therapiesystemen, Beratungshinweise für den richtigen Umgang mit Pflastern
- Opioidauswahl: ROO, SAO und LAO – schnell-, kurz- und langwirksame Opioide und ihre Einsatzgebiete
- Schmerz ist auch eine Frage der Galenik: gut zu wissen für die Beratungspraxis
- Hyperalgesien und Toleranz: mögliche Fälle für die Opioidrotation
- Nebenwirkung Verstopfung: bei der langfristigen Behandlung auch an PAMORA denken
- Nebenwirkung Übelkeit: kurzfristig richtig behandeln
- Fragen aus der Praxis

### Referentin

**Ute Simonsen**  
Apothekerin, frei-  
berufliche Referentin  
und Trainerin

 Mittwoch, 21.06.2023  
 19.00–21.00 Uhr  
 35,00 € zzgl. MwSt.  
 herstellerneutral

**Ihre Anmeldung:** online auf [www.pharma-privat.de](http://www.pharma-privat.de) oder per Mail an Ihren betreuenden Großhandel.



Otto Geilenkirchen  
GmbH & Co. KG

Nadja Lintjens  
T 0241 5192-230  
[nadja.lintjens@otto-geilenkirchen.com](mailto:nadja.lintjens@otto-geilenkirchen.com)  
[www.otto-geilenkirchen.com](http://www.otto-geilenkirchen.com)

Max Jenne Arzneimittel-  
Großhandlung KG

Christin Költzow  
T 0451 5307-1227  
[christin.koeltzow@max-jenne.de](mailto:christin.koeltzow@max-jenne.de)  
[www.max-jenne.de](http://www.max-jenne.de)

Richard KEHR GmbH & Co. KG  
Pharmazeutische Großhandlung

Harry Lauber  
T 0531 5902-191  
[h.lauber@kehr.de](mailto:h.lauber@kehr.de)  
[www.kehr.de](http://www.kehr.de)

C. Krieger & Co.  
Nachfolger GmbH und Co. KG

Vera Lohner  
T 0261 4048-229  
[seminare@krieger-pharma.de](mailto:seminare@krieger-pharma.de)  
[www.krieger-pharma.de](http://www.krieger-pharma.de)